

「 IHEを利用して 院内情報システムを 構築する 」

～ 電子カルテシステムと
放射線部門システムを例に～



総合医療センター 中央放射線部

松田 恵雄



0

・ はじめに



IHE-J : 概要は知っているけど？

**何ができて何ができないのか
具体的に何から始めればよいのか
なぜ多くの施設で導入されて
いないのか**

**医療機関へ導入する場合の
ステップを再確認**

学校法人埼玉医科大学

FUJITSU

埼玉医科大学総合医療センター
平成17年3月（約4年前）
電子カルテ稼働開始



Web版電子
カルテ本体

川越クリニック
埼玉県川越市



埼玉医科大学病院
埼玉県入間郡毛呂山町
【1483床】



総合医療センター
埼玉県川越市
【913床】



国際医療センター
埼玉県日高市
平成19年4月開院

システム構成

放射線部門システム



電子カルテ



放射線機器
(透視装置)



完全なマルチベンダ



画像サーバ
画像表示端末



CD-R作成
画像表示端末





1

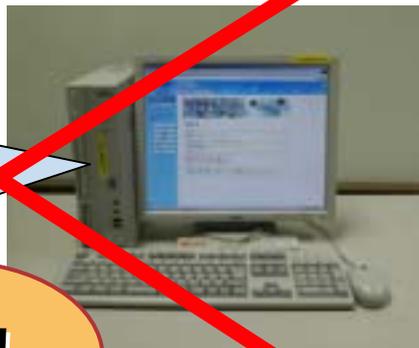
IHEを利用して
何が出来るか
考えよう

IHEに出来ること出来ないこと

1. 残念ながらIHEの技術仕様のみで「電子カルテの全て」を実装することはできません

A) IHEは電子カルテの全機能をスコープとしていないのです。

製品版
IHE-電子カルテ
全機能・動作とも
IHEに準拠!



嘘!

表示 (この表記は赤く)
操作 (ここにボタンを)
動作 (こう画面を展開)
接続 (機能間情報交換)
連携 (情報の引き継ぎ)

IHEに出来ること出来ないこと

1. 残念ながらIHEの技術仕様のみで「電子カルテの全て」を実装することはできません



IHEに出来ること出来ないこと

1. 残念ながらIHEの技術仕様のみで「電子カルテの全て」を実装することはできません
2. 結局IHEとはいったい何なのか
 - A) 「IHEが検討したシナリオを実現するのに必要な」連携と機能を示したガイドライン
 - B) ガイドラインに準拠した機能を実装した製品を集めることで想定したシナリオの実現が約束される



ということとは？

シナリオありき
なのか？

Yes!

シナリオ = 統合プロフィールとは？

- 放射線領域における代表的な「シナリオ」を確認する



SWF統合プロフィール

SWF : Scheduled Workflow

(放射線部門における通常運用のワークフロー)



PIR統合プロフィール

PIR : Patient Information Reconciliation

(患者情報の整合性確保)

IHE-Jにおける「SWF統合プロフィール」のシステム連携

患者登録



医事システム (ADT)

FUJITSU

オーダー発行



電子カルテシステム (HIS)

FUJITSU

実施



放射線情報システム (RIS)

YOKOGAWA

HITACHI



画像報告書システム
(Report Manager)
(Report Repository)

検査開始



透視 (DR) 装置
(Acquisition Modality)

TOSHIBA

読影室



報告書作成端末
(Report Creator)
(Report Reader)

HITACHI



画像表示装置
(Image Display)

KONICA MINOLTA

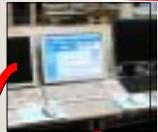
画像サーバ

(Image Manager · Image Archive)



IHE-Jにおける「PIR統合プロファイル」のシステム連携

患者情報更新



医事システム (ADT)



電子カルテシステム (HIS)

更新



放射線情報システム (RIS)

更新



画像報告書システム
(Report Manager)
(Report Repository)

更新



透視 (DR) 装置
(Acquisition Modality)

TOSHIBA

読影室



報告書作成端末
(Report Creator)
(Report Reader)



画像表示装置
(Image Display)



画像サーバ
(Image Manager・Image Archive)

更新

従来システムとの違いは？



従来システム



IHEシステム



シナリオはそんなに大事か？

- システム連携の考え方は
 - 相互接続
 - 相互運用
- 複数のシステム間で、（例えば：「便利な」「安全な」「効率の良い」）シナリオが動くこと。

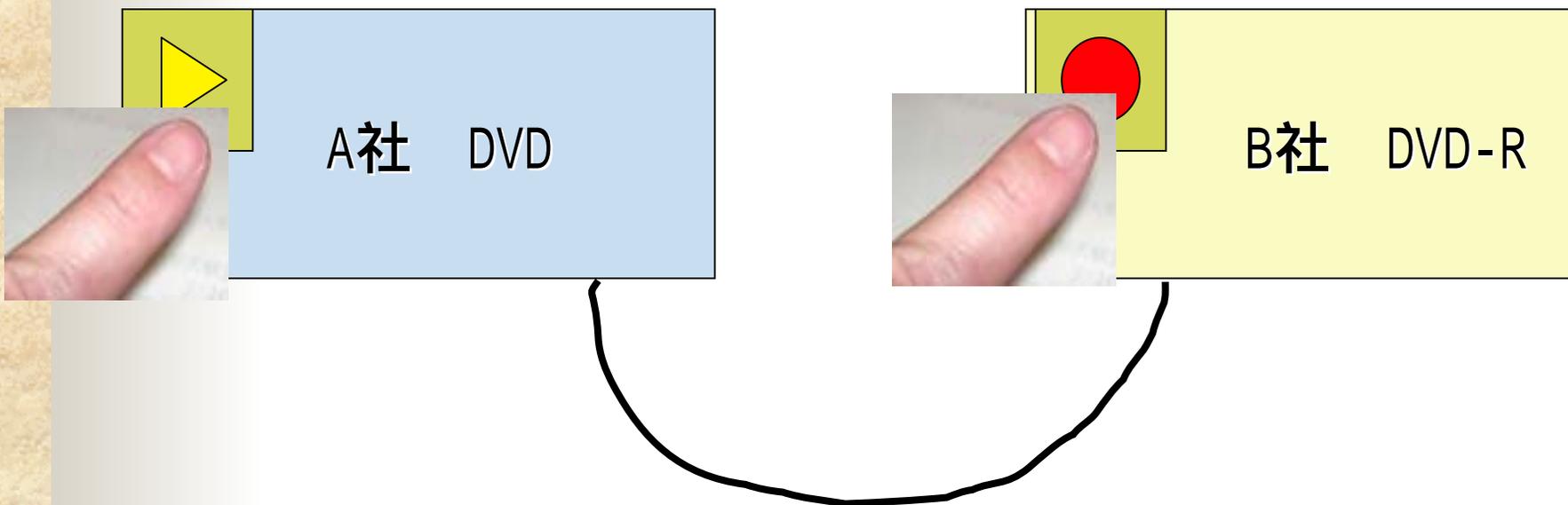
Yes!

IHEの目指すシステム構築

- × 相互接続 シナリオ不要
- 相互運用 シナリオ必要

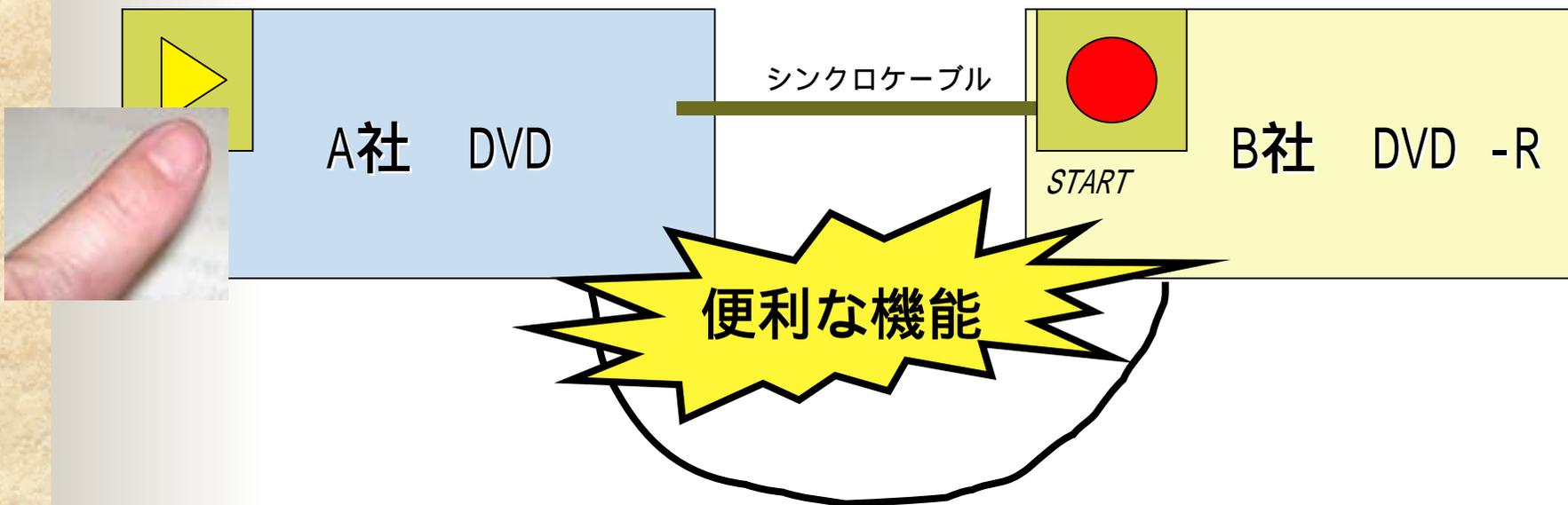
シナリオって？

- マルチベンダで行うダビング



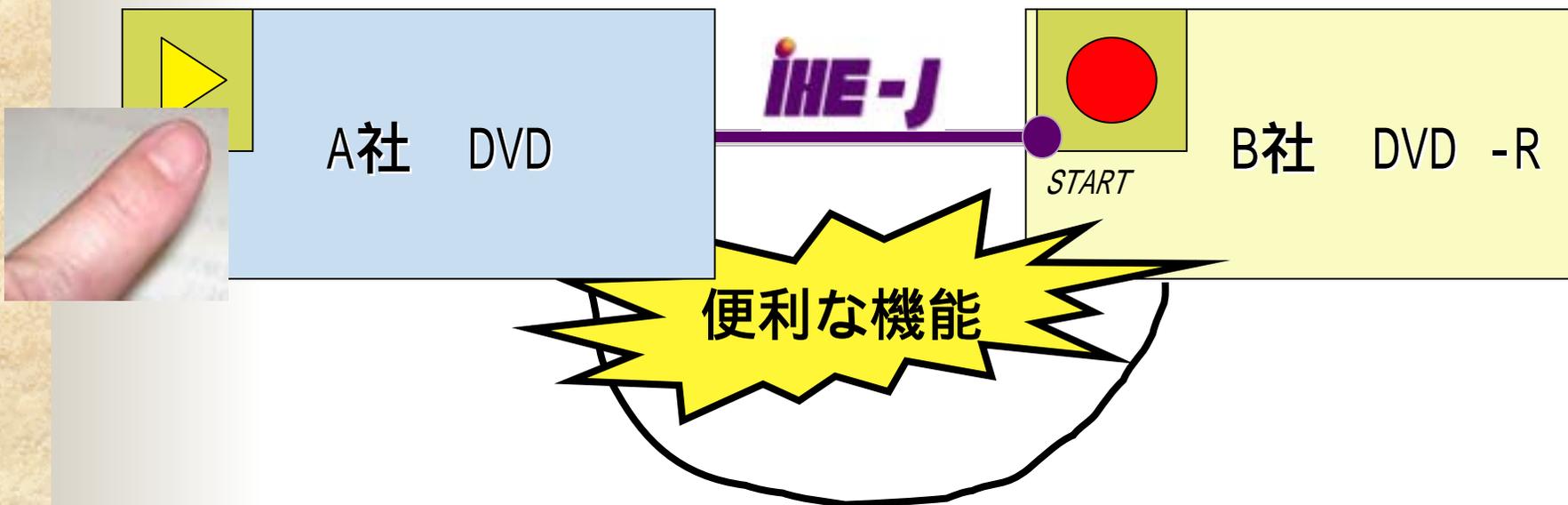
シナリオがあれば・・・

- シングルベンダの独自機能を使ったダビング



これを標準のシナリオにする

- マルチベンダでも連携が実現できたら・・・

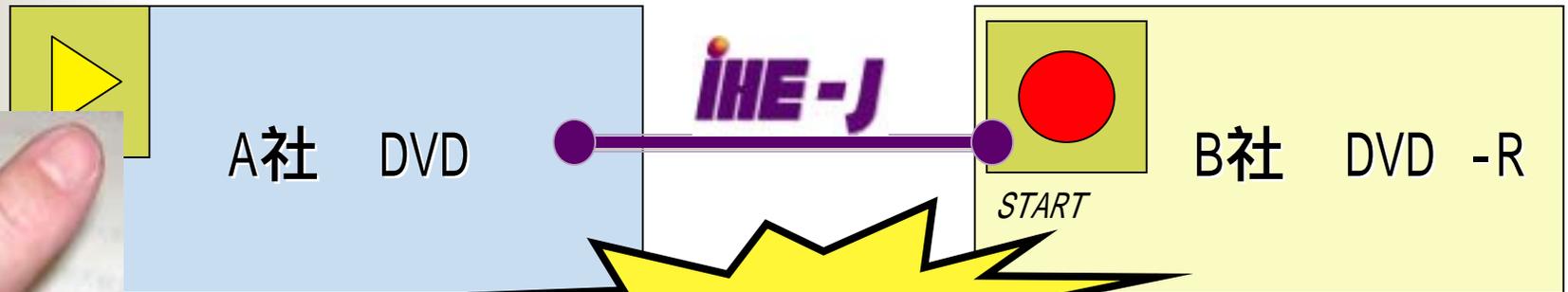


A社とB社でダビングを自動スタート

シナリオが合わないと・・・

- 特殊な使い方をしたい

15秒前にスタート
一時停止後に
再スタート



便利かなあ？

ということで、
シナリオ = 統合プロファイルを
良く検討する！



STEP 1

**自施設に必要な
シナリオを探す！**

埼玉医科大学総合医療センターの システムが導入済みのシナリオ

- 「通常運用のワークフロー」統合プロファイル (JJ1017連携)
 - SWF (Scheduled Workflow) Integration Profile
- 「患者情報の整合性確保」統合プロファイル
 - PIR (Patient Information Reconciliation) Integration Profile
- 「画像の一貫性表示」統合プロファイル
 - CPI (Consistent Presentation of Images) Integration Profile
- 「画像及び数値を含むレポート」統合プロファイル (現在非稼動)
 - SINR (Simple Image and Numeric Report) Integration Profile
- 「レポートイングワークフロー」統合プロファイル (一部)
 - RWF (Reporting Workflow) Integration Profile (一部)
- 「画像のための可搬媒体」統合プロファイル
 - PDI (Portable Data for Imaging) Integration Profile
- 「画像データの施設間共有」統合プロファイル (現在非稼動)
 - * WADO連携部分のみ実装
 - XDS-i (Cross Enterprise Document Sharing) Integration Profile
 - (統合プロファイル全体ではなくWADO技術による画像連携部分のみ実装)



2 .

IHE導入の 範囲を 決めよう

IHEの導入範囲を決めよう

- IHEの適用範囲は？



放射線部門



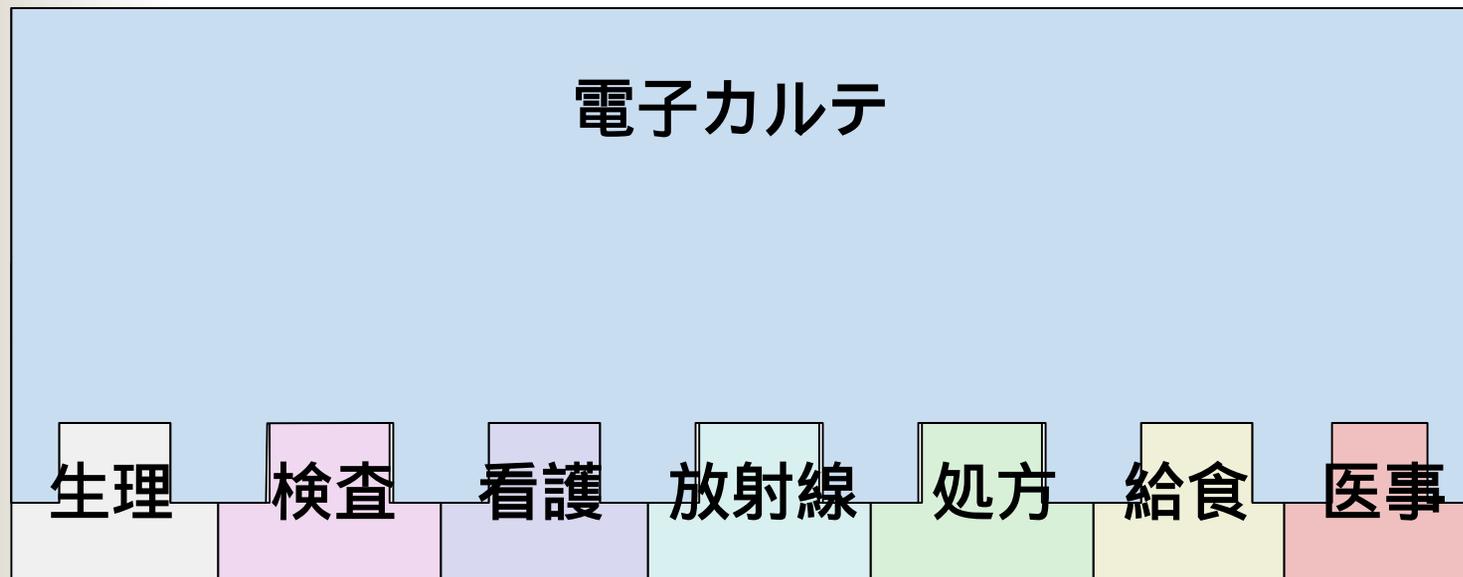
病院全体



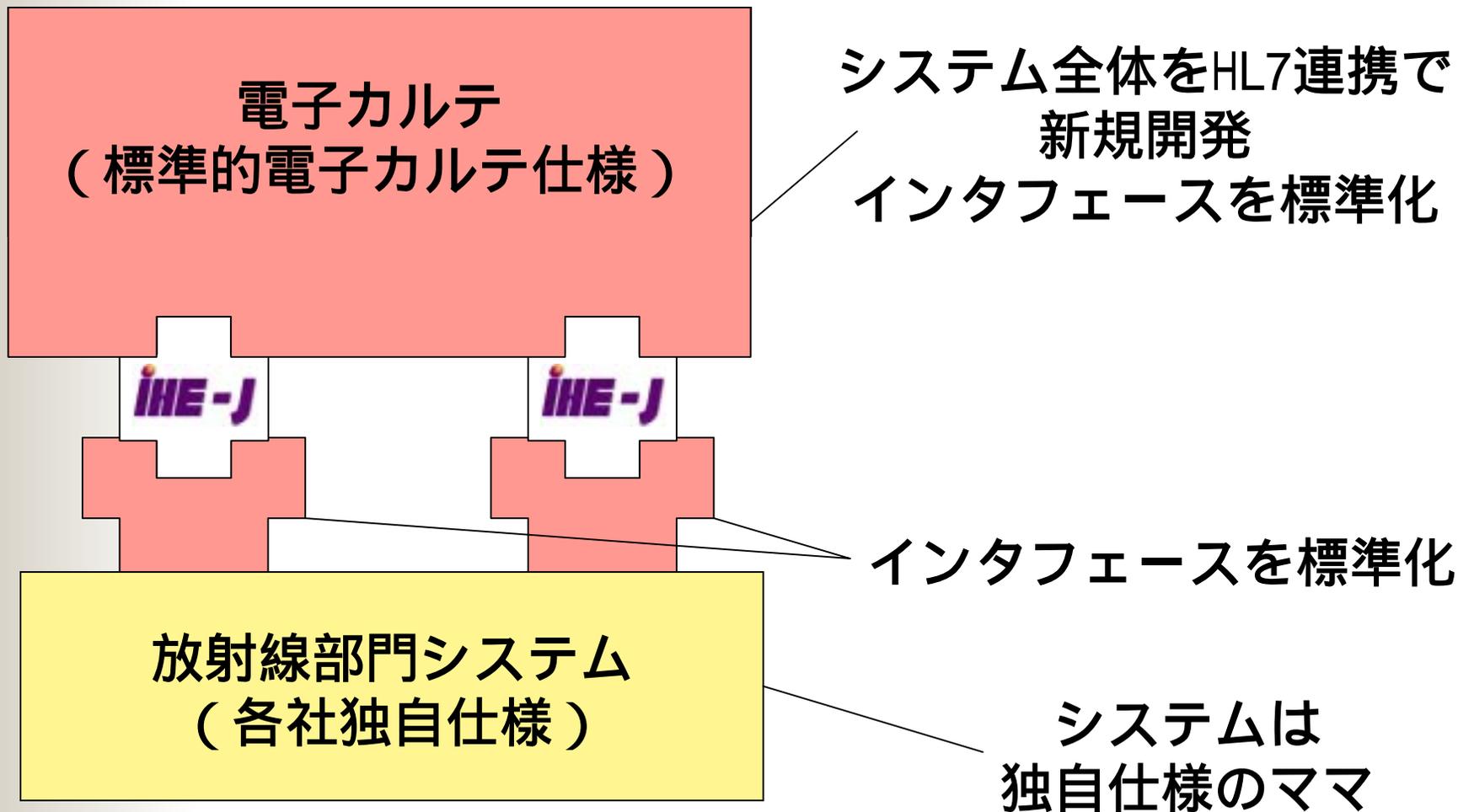
IHEの導入範囲：病院全体

1. IHEは電子カルテに必要な「全てのシステム間連携仕様」を策定できていない！
2. IHEという考え方に準じて全ての連携仕様を策定すること自体は可能
 - A) IHEのシナリオが存在する部分はIHEに準拠した連携を採用
 - B) IHEのドキュメントが策定されていない部分
 - A) IHEのやり方にならって同様の技術仕様で拡張
 - B) 独自仕様のまま無理にIHE化しない

電子カルテのどこをIHE化するのか？



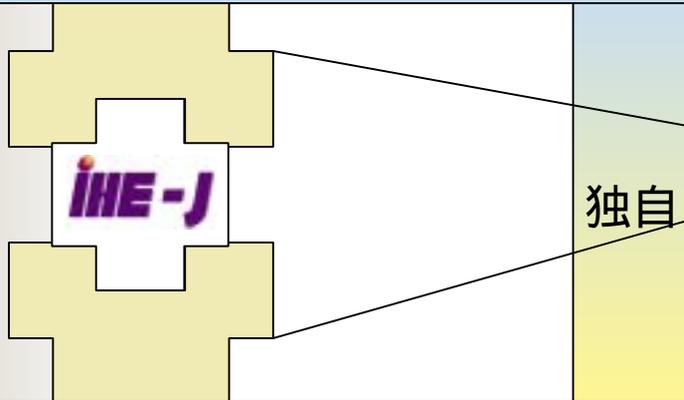
IHE-J導入の考え方



IHE-J導入の考え方

電子カルテ
(富士通独自仕様)

システムは
独自仕様のママ



インタフェースを標準化

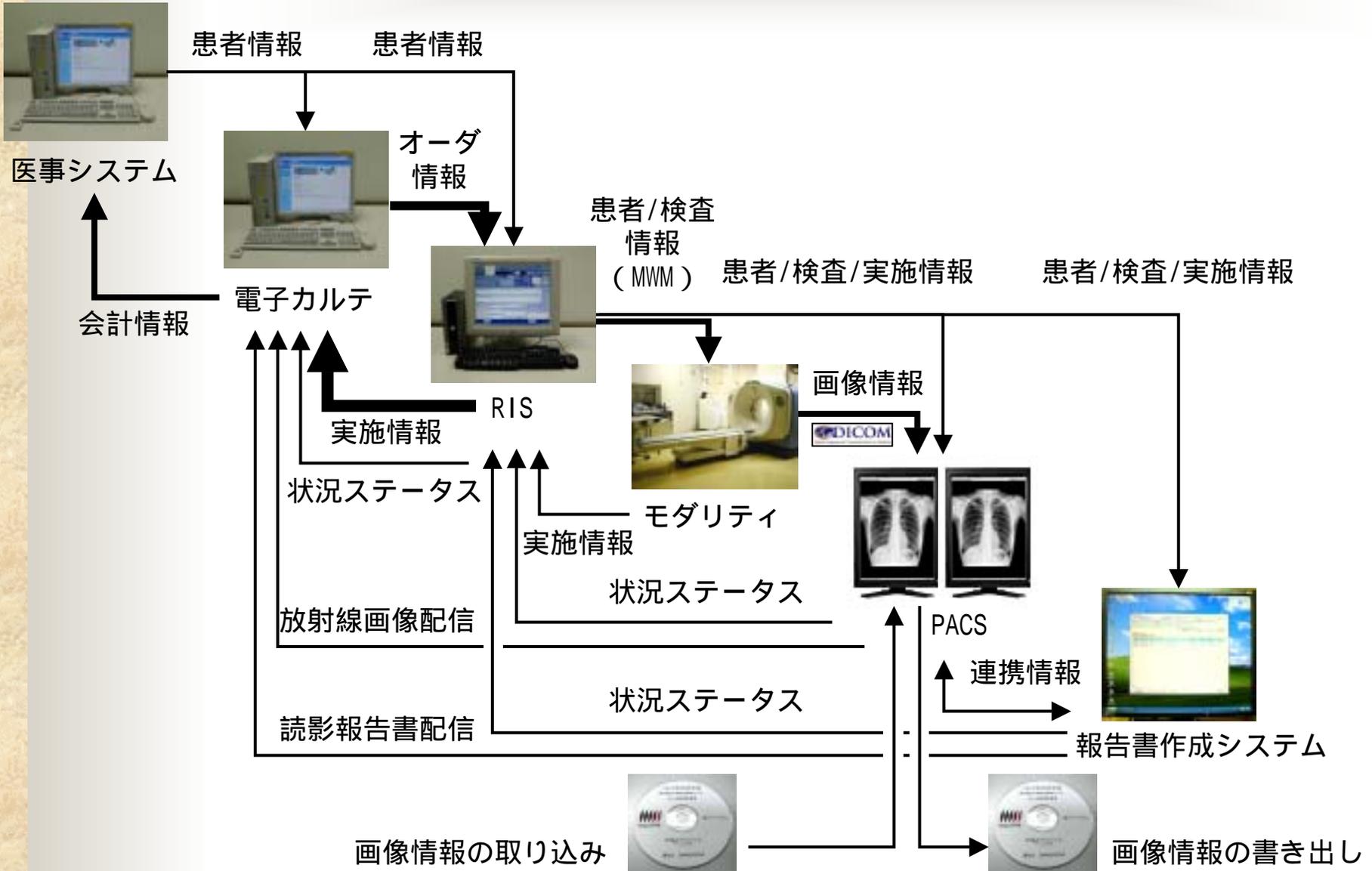
放射線部門システム
(横河電機独自仕様)

システムは
独自仕様のママ

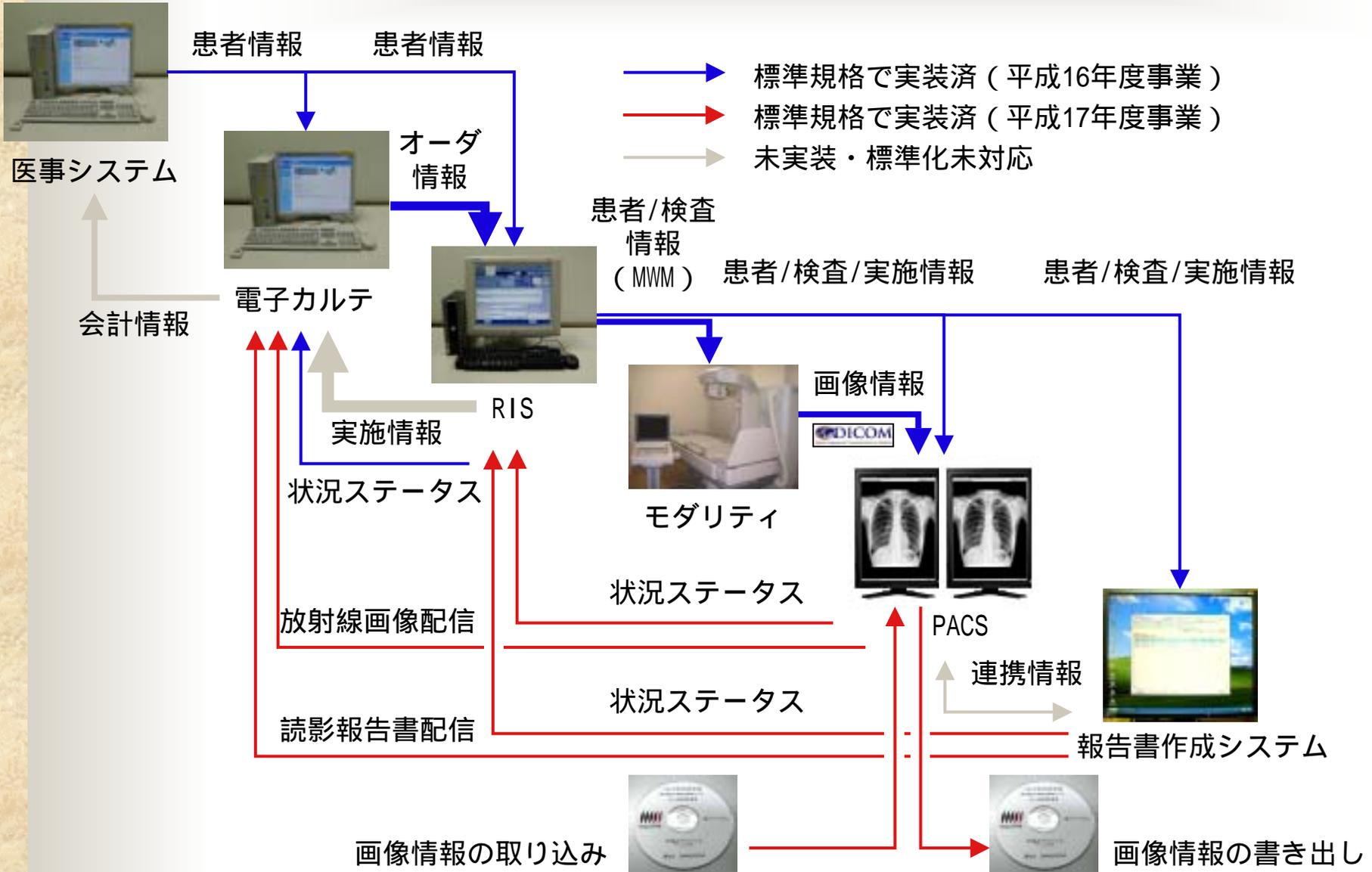
実装の優先順位を決めよう

- 最低限動いて欲しい部分を優先的に導入する
- 年次毎に便利な機能が動くよう既存の独自連携を換装していく
- 経費対効果が悪い部分は置き換えない
- 予算が切れたらそこまでであきらめる
- 標準化はすばらしい・・・と言ってみる

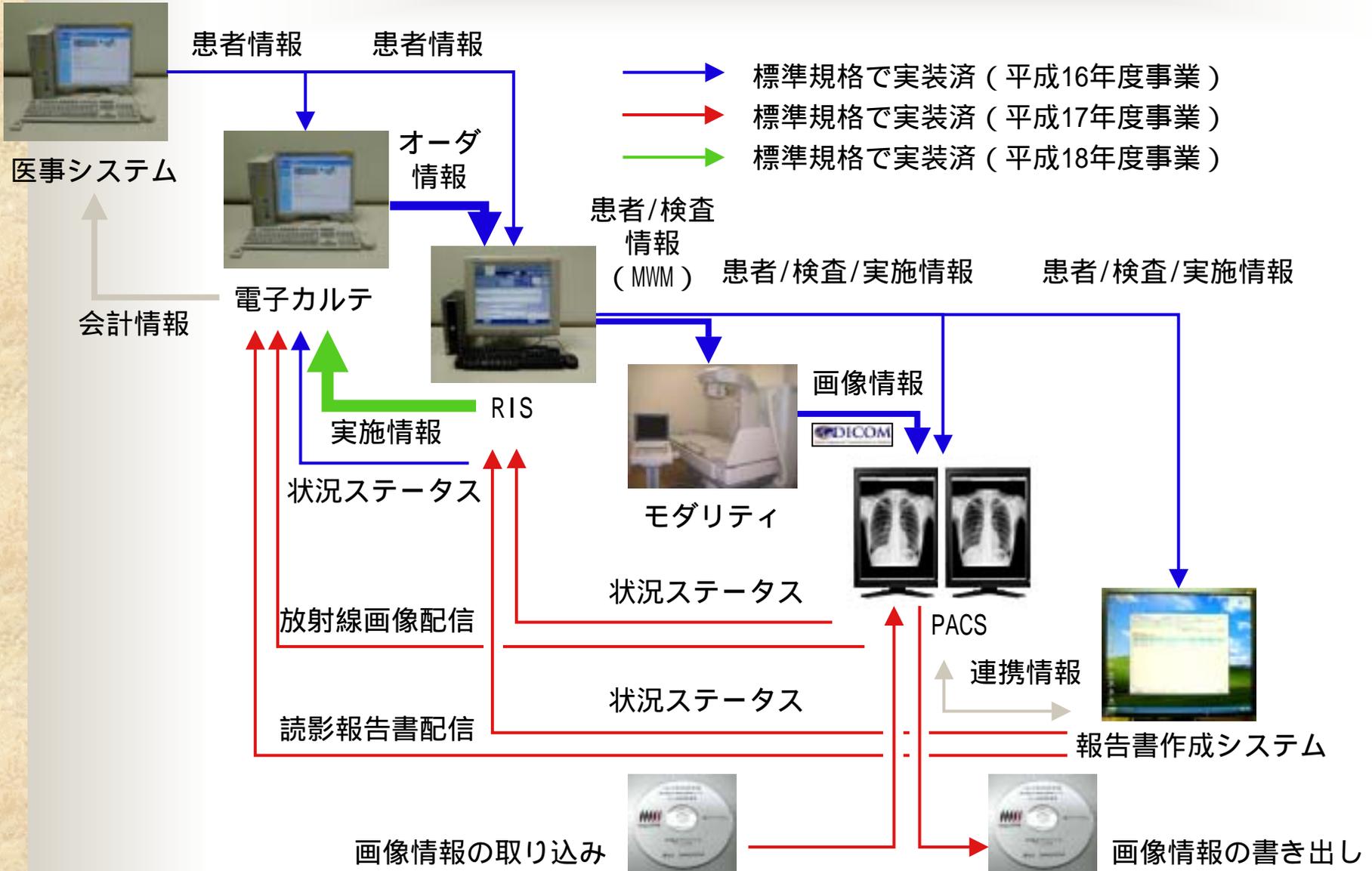
放射線部門に必要な連携



平成17年度の導入範囲

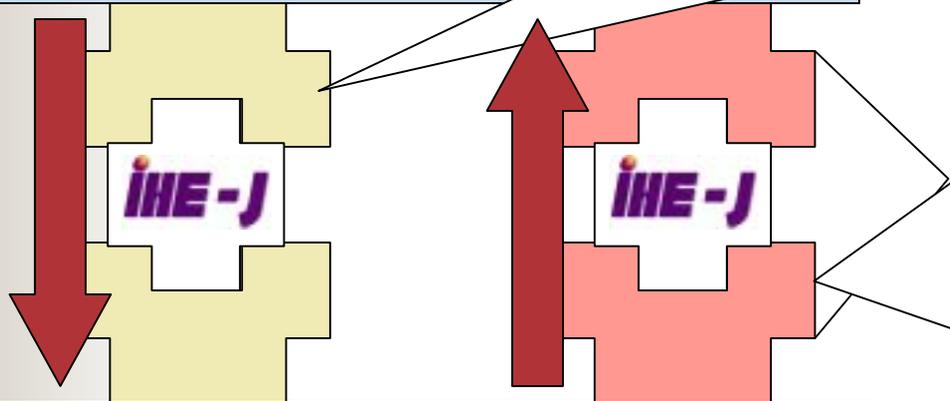


平成18年度の導入範囲



IHE-J導入の考え方

電子カルテ
(富士通独自仕様)



放射線部門システム
(横河電機独自仕様)

JAHIS
放射線
データ
交換規約
Ver. 1.0
平成15年10月制定

HL7 Ver. 2.4

JAHIS
放射線
データ
交換規約
Ver. 2.0
平成18年4月制定

HL7 Ver. 2.5



STEP 2

**自施設に必要な
導入範囲や連携を
決める！**



3.

システム ベンダを 決める

システムベンダを決める

- とても大切なこと
 - 1番はIHEの前に職員の喜ぶ顔が見たい

1、現場が使って便利なシステム

2、IHEに対応しているベンダか

3、必要な「シナリオ」はあるか

自由にベンダを選ばと・・・



埼玉医科大学

YOKOGAWA

FUJITSU

TOSHIBA

HITACHI

KONICA MINOLTA

株式会社 イメージワン



電子カルテ

FUJITSU

ADT・Order Placer



放射線情報システム (RIS)

YOKOGAWA

DSS/Order Filler



画像報告書システム

HITACHI

Report Creator・Report Reader
Report Manager・Report Repository



モダリティ (DR装置)

TOSHIBA

Acquisition Modality
(JJ1017連携)



画像 Viewer

株式会社 イメージワン
Image Display
Portable Media Creator



PACS (画像システム)

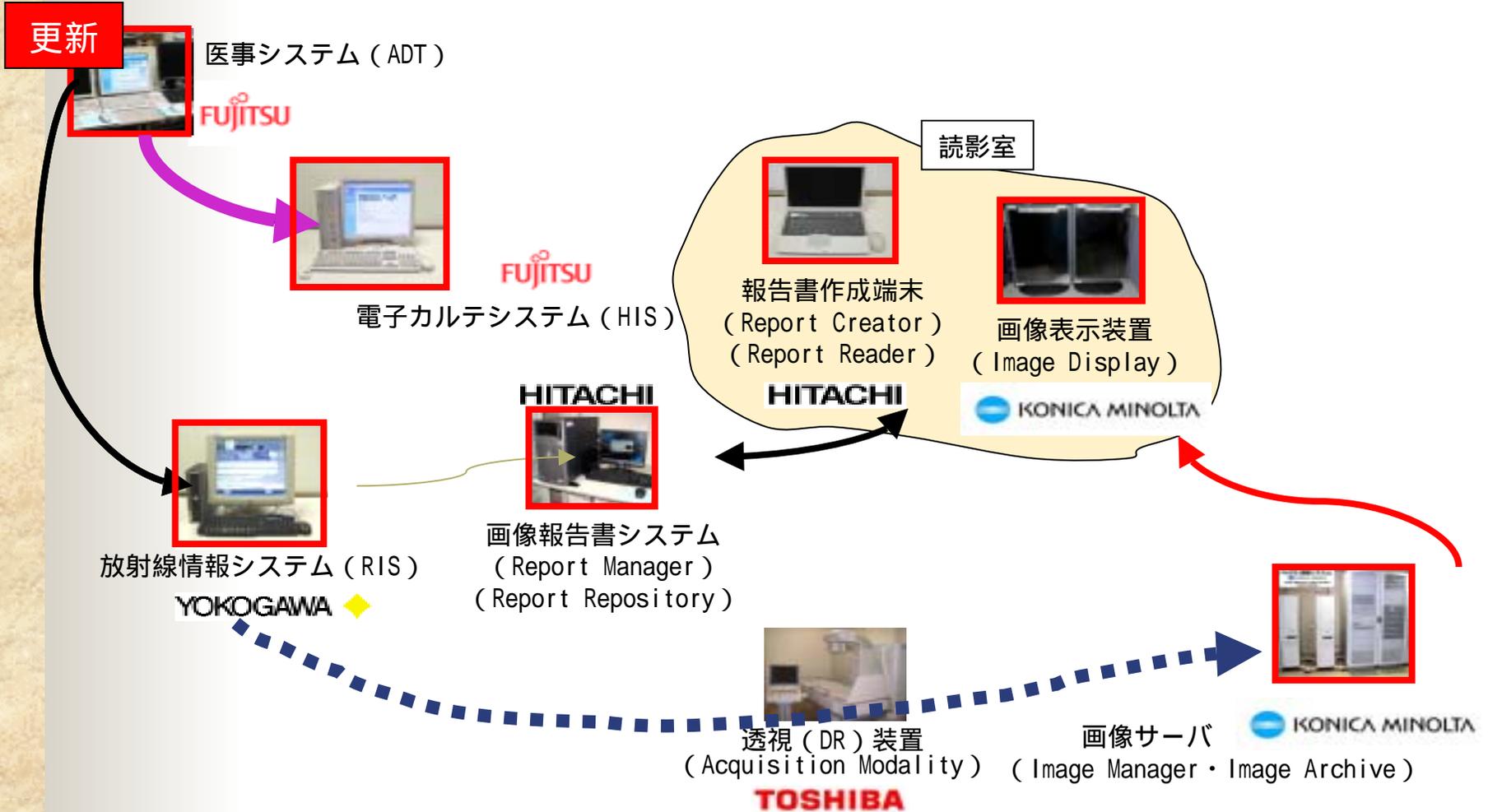
KONICA MINOLTA

Image Manager・Image Archive
Image Display



powered by
AMI

マルチベンダの問題点は？



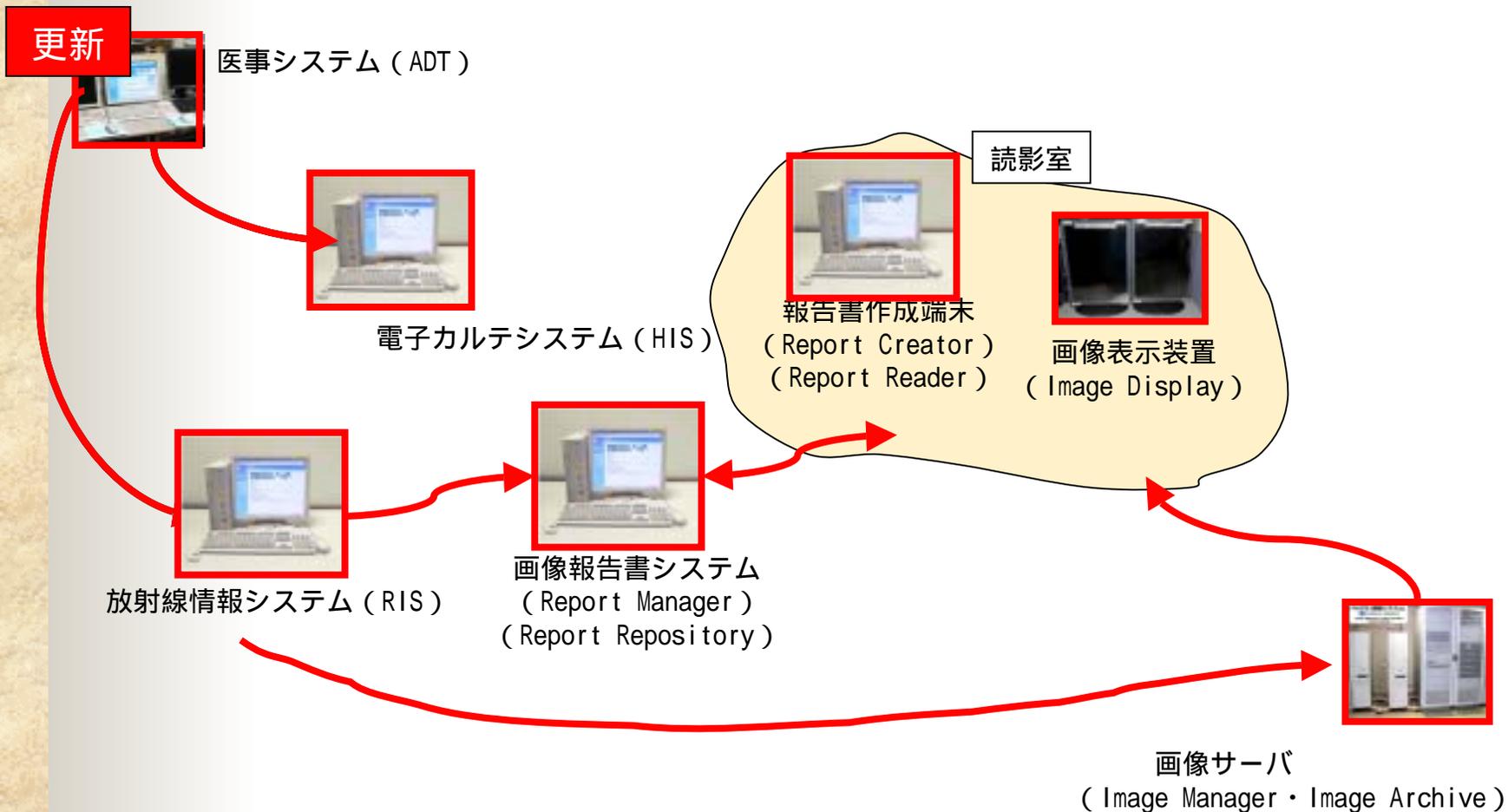
マルチベンダで構築すると？

製品は自由に選択できるが接続が面倒

**×1、情報が連携するから
(要求仕様で全社に発注)**

**2、製品が使いやすいから
(自由に製品を選択)**

シングルベンダなら楽なの？



シングルベンダで構築すると？

情報連携の心配は（多分）ないが・・・

1、情報が連携するから
（1社なので問題なし）

~~2、製品が使いやすいから
（自由に選べない）~~

IHEならいいの？

更新



医事システム (ADT)

FUJITSU



電子カルテシステム (HIS)

FUJITSU



放射線情報システム (RIS)

YOKOGAWA



画像報告書システム
(Report Manager)
(Report Repository)

HITACHI



透視 (DR) 装置
(Acquisition Modality)

TOSHIBA

読影室



報告書作成端末
(Report Creator)
(Report Reader)

HITACHI



画像表示装置
(Image Display)

KONICA MINOLTA



画像サーバ
(Image Manager・Image Archive)

KONICA MINOLTA

IHEのシステムが使いやすいのは？

情報連携が担保された複数の製品から選択

1、情報が連携するから
(統一仕様なので問題なし)

2、製品が使いやすいから
(自由に製品を選択)

医療現場としてどちらを選ぶか

- 製品として使いやすい
 - 業務が本当に支援される
 - 満足度
- 連携が保証されている
 - システム全体が理想的に動く
 - 医療安全・本来の価値

医療現場としてどちらを選ぶか

- 製品として使いやすい
 - 業務が本当に支援される
 - 満足度
- 連携が保証されている
 - システム全体が理想的に動く
 - 医療安全・本来の価値

医療現場として**どちらも選ぶ**

例えば、

医療安全のためにいくら投資するか？

使いやすいシステム構築にいくら払うのか？

同じ仕組みをバラバラに発注すると

実際問題いくらかかるか？

- **製品を越えたシナリオが動く**

システムベンダを決める

IHE-JのWebサイトより転載

IHE-Japan 2008 コネクタソン 結果表

2008.07.01
事務局 中野 昌人, 佐藤 隆 監修

ORGANIZATION	Radiology										Laboratory				Cardiology				IT Infrastructure						
	SWF	PER	CPT	ARI	DIR	HAIRHO	PHS	IRWF	LAB	USA	POC	LTW	LTWH	GWTH	ECG	ECG2	ED	CT	PAIS	POQ	SOXa	SOXb	XOLA	SEND	
東レソリューションズ 株式会社																									
日立 株式会社																									
アコム 株式会社																									
キヤノン 株式会社																									
ナアシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
富士フイルムシステムズ 株式会社																									
富士通 株式会社																									
コダック 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
日立システムズ 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									
東レシステムヘルス 株式会社																									
ユニコム 株式会社																									
東レイーエム 株式会社																									

システムベンダを決める

- 操作性やパフォーマンスの良い製品を販売しているベンダですか？
- 欲しいシナリオ（統合プロファイル）に、対応していませんか？
- 適切な機能（アクタ）を搭載している製品ですか？
- 価格は見合いますか？
- 保守体制や標準化への対応状況も気になるところです！



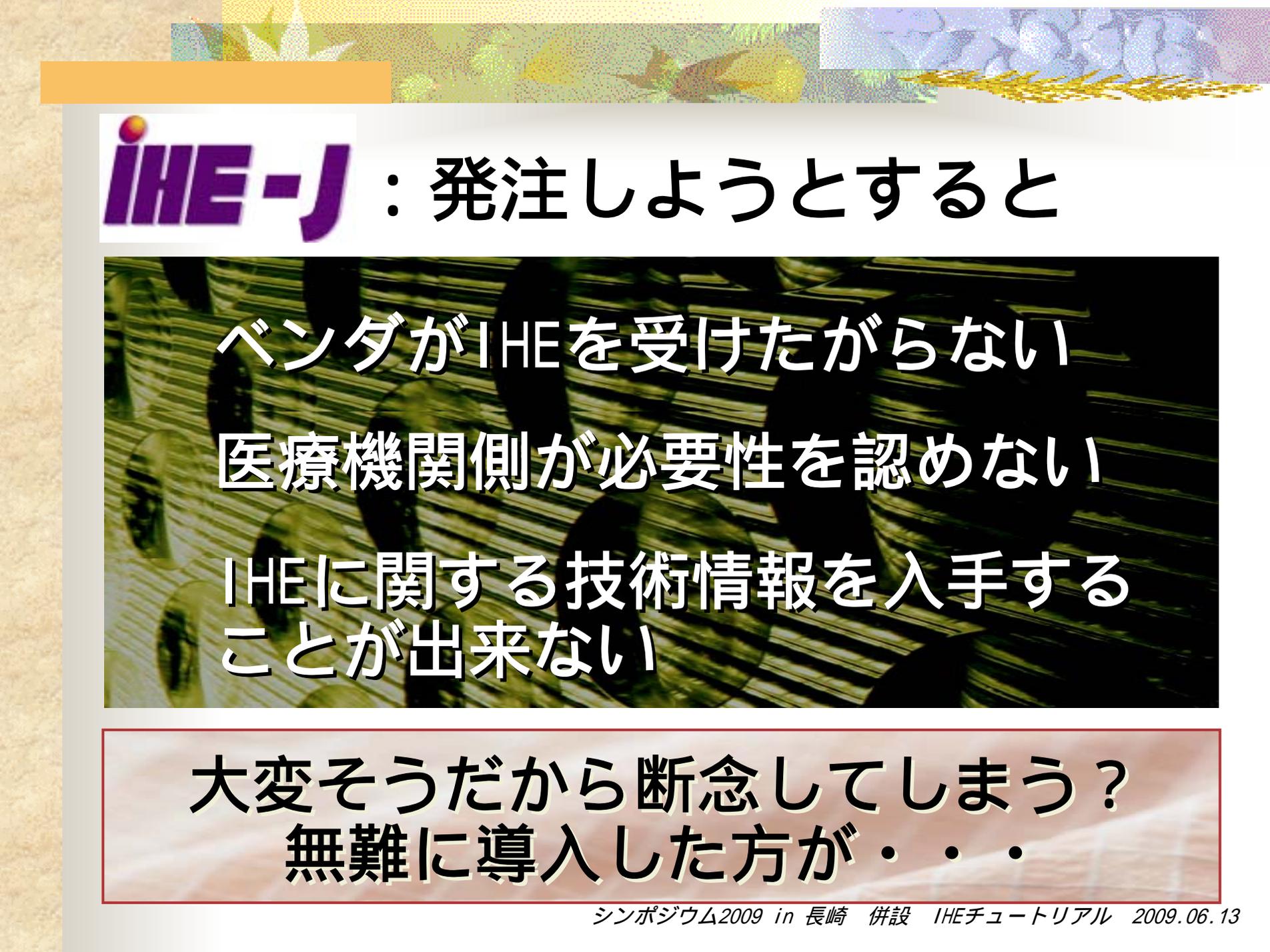
STEP 3

コネクタソンの結果を
参考に使い易い
システムとシステム
ベンダを決定する



4

障壁に 負けない



iHE-J : 発注しようとする

ベンダがIHEを受けがらない
医療機関側が必要性を認めない
IHEに関する技術情報を入手する
ことが出来ない

大変そうだから断念してしまう？
無難に導入した方が・・・

IHE-J導入時の障壁（その1）

- ベンダがIHE-Jによるシステム構築を、受けたがらない。
 - ベンダ側の担当者が理解できない。
 - 付加価値部分の金額が折り合わない。
 - SE等の手配が困難といわれる。
 - 発注者側の熱意がそこまでとは思えない。
 - 手持ちのツールで収益の確保ができない。

IHE-J導入時の障壁（その2）

- 発注側の担当者が必要だと思わない
 - 導入システムの仕様に興味のない医療職。
 - 予算的な金額の問題。（経営者等）
 - 事なかれ主義。（事務担当者等）
 - IHE-Jのメリットを享受可能な部門は？
 - 医療情報部と各部局との力関係。
 - 政策の流れが読み切れない。
 - インセンティブのみが正義

IHE-J導入時の障壁（その3）

- IHE-J導入に関する技術情報が少ない
 - 病院情報システムをIHE-Jの概念で設計可能なスキルを持つ人材が周囲にいない。
 - 具体的な折衝方法が判らない。
 - 自信を持ってメリットを説明できない。
 - IHE-Jに詳しいプロジェクトマネージャー？
 - IHE-Jをどの様に適用していいか判らない。
 - IHE自体の適用可能範囲が解らない。



STEP 4

障壁にまけない
強い意志で
IHEを導入する



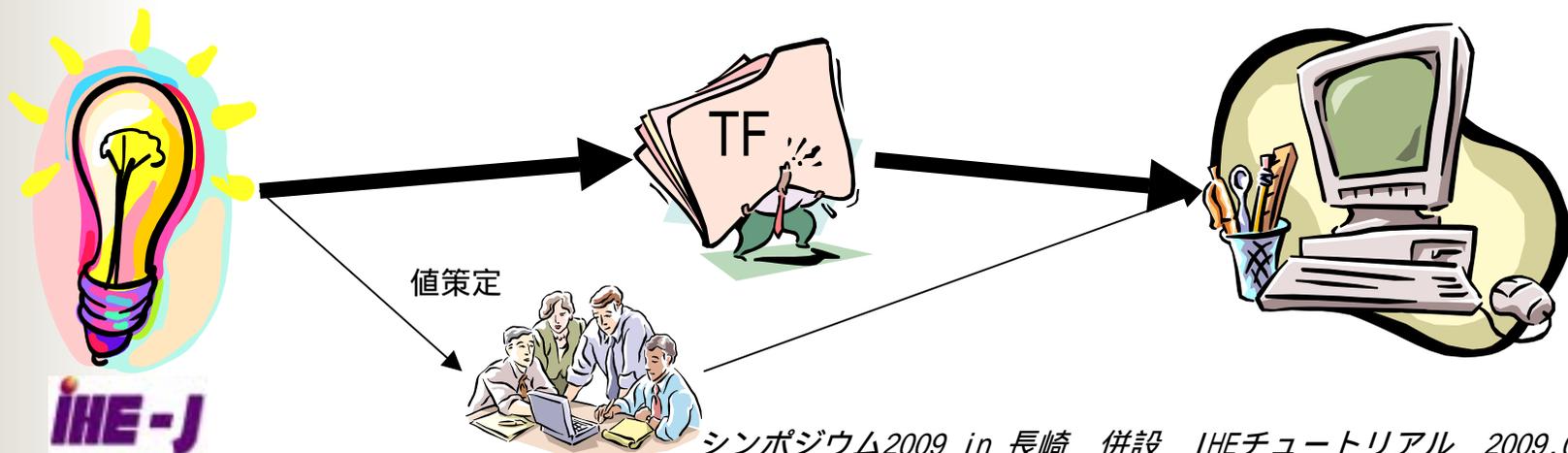
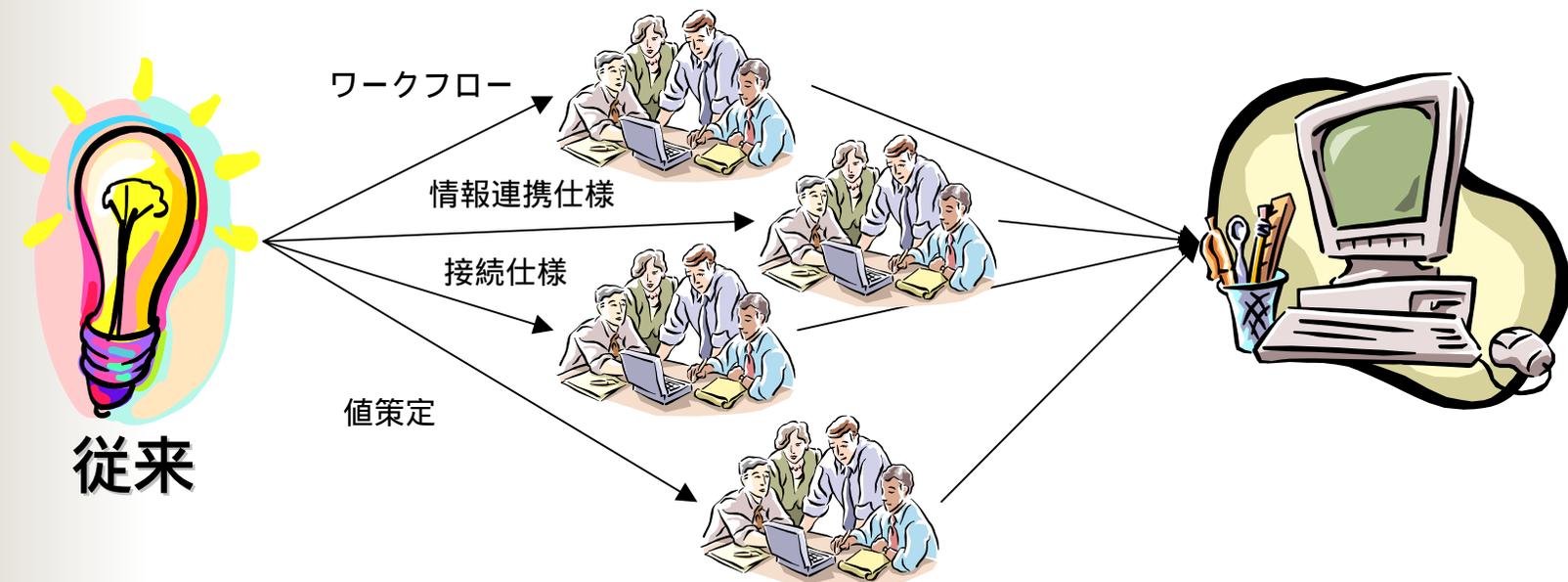
5

・ IHEを用いた システム構築の まとめ

IHEを利用したシステム構築

- IHEを入れるためのIHE導入はお勧めできません。
- 標準化の推進にIHE導入は適していますが本当にそれだけで良いのでしょうか。
- 使いやすいシナリオを実現するためにIHEは最大限力を発揮します。
- IHEで置き換えたところは導入が非常に楽になります。

IHE-J採用で何が楽になるのか？



IHEにしか出来ないこともある

- 標準だから可能となるソリューション
- 施設間連携時の円滑な情報交換
- システム更新時の情報移行



PDI 統合プロファイル

PDI : Portable Data for Imaging

(画像のための可搬媒体統合プロファイル)

高い相互運用性

埼玉医科大学総合医療センター

読影室

診察室



レポーティング
HITACHI



電子カルテ

FUJITSU



画像表示装置
(Image Display)

KONICA MINOLTA



画像表示装置 (Image Display)
及びCD-R読取装置
(Portable Media Importer)

KONICA MINOLTA



画像サーバ
(Image Manager · Image Archive)

KONICA MINOLTA

高い相互運用性

埼玉医科大学総合医療センター

読影室

診察室



レポート
HITACHI



電子カルテ



画像表示装置
(Image Display)



画像サーバ
(Image Manager・Image Archive)



画像表示装置 (Image Display)
及びCD-R読取装置
(Portable Media Importer)



大学関連医療機関
(埼玉医大国際医療センター)



CD-R作成装置
(Portable Media Creator)



おわりに

- 「IHEを使って医療情報システムを構築してみよう！」における「院内情報システムを構築する」場合の整理ポイントを復習してみました。
- IHEによる導入では、導入後の保守や拡張も非常に容易です。（平成16年度以降部門システムの診療報酬改定対応無し・隅々まで行き渡るHL7の恩恵・・・など。）
- 皆様の施設でも是非ご検討を・・・！

ご清聴
ありがとうございました

